



ERREVI CONSULENZE

Finanza Agevolata d'impresa



Se cerchi soluzioni, vieni nel posto giusto!



PROFILO



ERREVI CONSULENZE nasce dall'esperienza professionale nel campo della finanza aziendale del titolare Roberto Varagnolo, maturata in **oltre 20**

anni di attività nel settore, orientando il proprio core business nella **consulenza finanziaria e gestionale**.

Obiettivo è offrire ai clienti un **servizio specialistico** che tenga conto della cultura aziendale e delle specificità di ogni azienda. Lavoriamo in stretta collaborazione con i nostri clienti per trovare **soluzioni praticabili e rapidamente implementabili** nelle singole realtà.

Attraverso le competenze professionali dei propri collaboratori e la rete di affiliati, ERREVI CONSULENZE assicura ai propri clienti un **servizio coordinato ed integrato nell'ambito della consulenza di direzione e finanziaria**, per lo sviluppo delle imprese e del territorio.

Con la propria struttura, composta di professionisti di comprovato valore, si propone di assumere **il ruolo di "ufficio finanziario" delle aziende**, laddove non presente internamente, per affiancarle nella gestione della finanza non ordinaria, fornendo loro le competenze tecniche, il supporto logistico, le relazioni e le informazioni necessarie a far fronte ad un contesto in continua evoluzione.



Il nostro valore è fondato sulle persone: competenze di eccellenza, esperienze professionali ampie e multidisciplinari ed attitudine ad operare in teaming con i nostri clienti. Questo ci permette di assistere la direzione dell'impresa dalla fase iniziale di valutazione delle opzioni strategiche, alla pianificazione operative ed alla gestione del progetto esecutivo.

Start up, Investimenti, Acquisizioni, Garanzie, Ricerca, Innovazione, Internazionalizzazione, Energia, Leasing, Factoring, Renting, Consulenze strategiche, Business Plan, sono alcune delle attività che vedono ERREVI CONSULENZE a fianco dell'impresa.

ERREVI CONSULENZE vanta un **significativo inserimento a livello locale ed istituzionale**, ed intrattiene rapporti di **collaborazione con il sistema creditizio e con le associazioni di categoria**. Ciò rappresenta un patrimonio che ci consente di mantenere un contatto continuo con il mondo legislativo, con il mondo delle imprese e con il sistema del credito.



Se cerchi soluzioni, vieni nel posto giusto!



SERVIZI

ERREVI CONSULENZE nasce con lo spirito di innescare **virtuose sinergie tra le esperienze di professionisti** negli anni affermatasi nei reciproci settori di competenza, unendo così professionalità di esperti nei seguenti ambiti: **finanziamenti e agevolazioni alle imprese** (*finanziamenti agevolati e contributi a fondo perduto, garanzie, leasing, renting, factoring, finanziamenti, mutui*), **consulenza gestionale** (*analisi economico-finanziaria, redazione di business plan, consulenza personalizzata*), **internazionalizzazione** (*marketing strategico ed internazionale, export service*), **energia** (*consulenza energetica per l'uso razionale dell'energia e promozione delle energie alternative*).



La possibilità di offrire alle aziende un'ampia rosa di servizi permette così di consolidare, negli anni, un principio che ha costituito (e costituisce tuttora) quel presupposto fondamentale che è ragione del successo conquistato fra i clienti e - in generale - nel panorama delle aziende che offrono servizi economico-finanziari.

ERREVI CONSULENZE affianca l'azienda fornendo un **servizio "chiavi in mano"**, reso possibile dai proficui rapporti instaurati con banche, società di leasing e studi professionali, occupandosi **di tutto l'iter pratico, fornendo un servizio concreto ed efficiente che libera il cliente da qualsiasi tipo di incombenza burocratica**, svolgendo un **servizio completo** e specializzato per ogni tipo di esigenza connessa al reperimento di **finanziamenti**, di **internazionalizzazione** e di **energia**, affiancando il Management aziendale nell'**esaminare e risolvere le problematiche** in essere.

La consulenza inizia con **l'analisi preliminare dell'esigenza**, in tandem con la Direzione aziendale, sulla base dei programmi da realizzare, della situazione economica e patrimoniale e delle possibilità operative concretizzabili secondo le necessità aziendali, al fine di **massimizzare i benefici** finanziari ed operativi ottenibili. **Questa prima analisi è gratuita.**



Nella fase operativa ci occupiamo **dell'acquisizione e dell'analisi della documentazione tecnica ed economica**, con particolare riguardo all'analisi del bilancio aziendale facendo riferimento ad alcuni indici di valutazione della solidità patrimoniale ed economica, in base ai normali **criteri** di solito utilizzati dal **sistema bancario**; ci occupiamo quindi della **preparazione, redazione e presentazione delle richieste di finanziamento e del relativo contributo** presso l'Istituto di Credito ritenuto maggiormente indicato fra quelli in regime di convenzione, nonché dell'**assistenza tecnica**, operativa ed informativa nel corso di **tutto l'iter burocratico** fino agli adempimenti connessi alla concessione del finanziamento, alla relativa erogazione finale ed **all'ottenimento del contributo agevolato** previsto, di volta in volta, dalla legge utilizzata.



AGEVOLAZIONI

Le problematiche finanziarie, specie nella piccola e media impresa, il reperimento di risorse finanziarie, i rapporti con il sistema bancario, anche alla luce di Basilea 2, sono aspetti sempre più rilevanti nella vita dell'impresa.

Nonostante ciò, i sistemi di pianificazione finanziaria e gestione del credito sono ancora poco diffusi, specie nelle piccole e medie imprese. **Talvolta si "naviga a vista" e si rimane così in balia del sistema creditizio**, con l'effetto di far lievitare il costo per oneri finanziari, anche fino a rovinare il sottostante business.

Tra gli strumenti finanziari a disposizione dell'impresa per far fronte alle esigenze sia di lungo sia di breve periodo, assumono particolare valenza strategica le **agevolazioni per le attività economiche previste dalle normative esistenti**.

In termini economici tali incentivi si traducono in una **riduzione dell'onere finanziario dell'impresa**, sia attraverso **riduzioni dei saggi di interesse**, sia attraverso la **corresponsione di contributi diretti** alla riduzione del costo di determinati investimenti, sia attraverso la **concessione di altri benefici** (*garanzie, preammortamenti, tempi di rimborso, ecc.*).

La **Finanza Agevolata** è quindi una **specializzazione della più ampia disciplina della Finanza Aziendale**, volta ad individuare e reperire risorse finanziarie a condizioni pro-tempore più economiche che quelle ottenibili sui mercati di riferimento, in particolare facendo ricorso agli strumenti legislativi di incentivazione alle attività economiche in tutti i suoi aspetti, dall'entità del Finanziamento, ai criteri di valutazione, dagli investimenti finanziabili, ai tempi di erogazione del contributo.



Un ginepraio di clausole e leggende sulle quali si può fare un po' di chiarezza a patto che si parta da un punto di partenza unico: **la finanza agevolata funziona solo se c'è un'idea di business valida** e non se si cerca di frodare l'ente pubblico (Europa, Stato o Regione) con progetti "fantasma" che non troveranno mai una concretezza industriale.

Le principali aree di intervento finanziabili sono relative a:

- *Creazione d'impresa*
- *Imprenditorialità femminile e/o Imprenditorialità giovanile*
- *Investimenti produttivi*
- *Ricerca & Sviluppo*
- *Innovazione*
- *Internazionalizzazione*
- *Energia & Ambiente*
- *Agevolazioni nei Paesi dell'Est*
- *Programmi Quadro comunitari*



FINANZIAMENTI

ERREVI CONSULENZE dopo un'attenta analisi circa l'esigenza finanziaria dell'impresa, anche per il miglioramento delle Fonti finanziarie esterne, assiste l'azienda nella ricerca degli enti finanziatori utili per il raggiungimento dello scopo, mantenendo relazioni con i principali operatori nel settore bancario, leasing e fondi per fornire ai propri clienti un supporto attivo nel **reperimento di fonti di finanziamento** in tutte le sue forme:

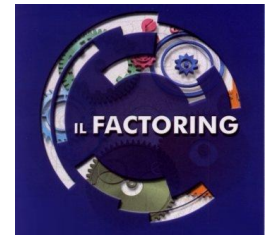


- **Finanziamenti a breve termine:** apertura di credito in c/c, anticipi import, fidejussioni, fidi per lo smobilizzo dei crediti commerciali, mediante operazioni di anticipo fattura, anticipo s.b.f., anticipo export.

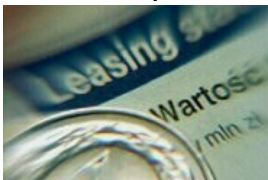
- **Finanziamento a medio e lungo termine:** per Investimenti (*Investimenti produttivi, Ricerca & Sviluppo, Innovazione, Start-up d'impresa, Internazionalizzazione, Energia*), per riequilibrio finanziario (*consolidamento passività e/o ottimizzazione fonti di finanziamento*) o per rafforzamento patrimoniale (*Prestiti partecipativi per aumento Capitale Sociale*).



- **Factoring:** è un contratto che prevede la cessione dei crediti commerciali non ancora scaduti vantati da un'impresa verso un'altra impresa, ad un'azienda detta Factor, che gestirà tali crediti fino all'avvenuta riscossione, anticipando su richiesta all'impresa una parte dei crediti e garantendo talvolta all'impresa anche il buon fine dell'operazione. I contenuti del Factoring sono quindi diversi: amministrativo-gestionali, finanziari ed assicurativi.



- **Leasing:** consente di avere a disposizione beni senza immobilizzo di disponibilità liquide. In altre parole, permette di acquisire nuovi beni e nuovi impianti non come proprietari ma come noleggiatori, con possibilità, alla scadenza di riscattare il bene oggetto del contratto. È di semplice e rapida applicazione, si adatta a diverse esigenze e comporta esborsi iniziali minimi. Esistono diverse tipologie di leasing: auto, strumentale, immobiliare e SAL (Stato Avanzamento Lavori).



- **Private Equity:** per Private Equity s'intende l'acquisizione di partecipazioni significative in imprese, in ottica di medio lungo-termine, ed il conseguente obiettivo di sviluppo finalizzato al raggiungimento di una plusvalenza sulla vendita delle azioni. Il ruolo che l'investimento in capitale di rischio ha in un moderno sistema finanziario è rilevante sotto numerosi profili: 1) innanzi tutto, consente all'impresa di reperire capitale "paziente", che può essere utilizzato per sostenere la fase di start up, piuttosto che piani di sviluppo, nuove strategie, acquisizioni aziendali, passaggi generazionali o altri processi critici del loro ciclo di vita; 2) il socio istituzionale possiede una profonda esperienza basata su una moltitudine di realtà imprenditoriali diverse e, pertanto, gode di un'invidiabile esperienza cui la società target può accedere. È comprovato che alle imprese partecipate da investitori istituzionali siano riconducibili performance economiche superiori rispetto alle altre realtà imprenditoriali, apportando un beneficio a livello di sistema.



GARANZIE



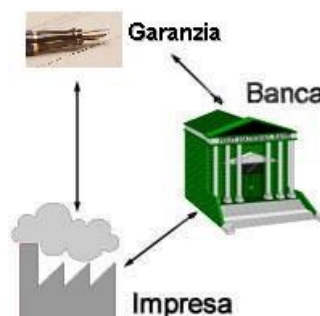
Nella realtà economica e finanziaria attuale, il processo in atto di consolidamento del sistema bancario rischia di penalizzare la concessione di finanziamenti alle piccole e medie imprese che presentano costi fissi relativi più elevati rispetto alle grandi imprese, un **maggior grado di rischiosità** e soprattutto **difficoltà nel reperire garanzie patrimoniali**. In tale contesto, assume un **ruolo cruciale il rilascio di garanzie per favorire la concessione di crediti, in grado di accrescere la capacità di credito delle imprese e spuntare tassi di interesse favorevoli**, da parte di banche e di altri soggetti operanti nel settore finanziario (Società di leasing, di factoring, ecc.), mirata a migliorare l'accesso delle PMI alle fonti di finanziamento, con effetti positivi sulle potenzialità d'investimento e di crescita e sul riequilibrio della struttura finanziaria.

È innegabile che la garanzia sta assumendo un'importanza fondamentale per le imprese al fine di poter accedere al credito a costi contenuti, ma è altrettanto vero che gli Istituti di Credito ricercano, sempre più marcatamente, chi possa offrire **garanzie in linea con quanto dettato dalle Regole di Basilea**.

In quest'ottica, ERREVI CONSULENZE, forte dell'**esperienza pluriennale nel campo delle garanzie del suo staff**, ricerca e intermedia operazioni con partners **specializzati nel rilascio della garanzia (crediti di firma)** come strumento di facilitazione nell'accesso al credito e come strumento di copertura del rischio, intervenendo in **operazioni di natura finanziaria e/o commerciale** a beneficio di istituti finanziari, enti pubblici e soggetti terzi in genere.

Le imprese potranno quindi ottenere garanzie nei seguenti ambiti:

1. **Linee di credito a breve termine:** fidi di c/c e c/c ipotecari; anticipo fatture e/o ordini; castelletto s.b.f.; operazioni di import-export;
2. **Linee di credito a medio-lungo termine:** mutui chirografari e ipotecari finalizzati a liquidità aziendale, investimenti in immobilizzazioni materiali ed immateriali (acquisto, ristrutturazione, ampliamento, adeguamento immobili industriali; acquisto terreni; acquisto macchinari; ricerca e sviluppo; pubblicità e fiere; brevetti, marchi e licenze; acquisizione di rami aziendali; ricapitalizzazioni; riequilibrio finanziario).
3. **Leasing e Factoring;**
4. **Fidejussioni di natura commerciale e finanziaria:** IVA, affitti, anticipi contrattuali, Performance Bond, Finanza agevolata (fidejussioni da rilasciare agli Enti statali, regionali e provinciali per i programmi di spesa e per anticipi su contributi).
5. **Capitale di rischio:** garanzie su interventi di Private Equity.
6. **Progetti di internazionalizzazione:** garanzie a Simest per i programmi di cui alle leggi 143/98, 394/81 e 100/90; garanzie Sace per finanziamenti su programmi di internazionalizzazione



CONSULENZA GESTIONALE



Accelerazione delle dinamiche dei processi economici e sociali, continua evoluzione della legislazione (in particolare Basilea 2), globalizzazione e crescente competitività dei mercati, sono alcuni dei molteplici e complessi elementi che caratterizzano e condizionano attualmente l'operatività di un'impresa.

Se opportunamente interpretati in relazione alle esigenze della singola e concreta azienda, tali fattori non solo cessano di rappresentarne un ostacolo allo sviluppo (e, in qualche caso, persino all'esistenza), ma possono rivelarsi altrettante opportunità di crescita e sviluppo.

La consulenza gestionale interviene precisamente a questo livello, **offrendo all'impresa strumenti di valido supporto** attraverso il quale verificare l'adequazione e l'affidabilità dei conti aziendali, ottimizzare le fonti di finanziamento, valutare e realizzare operazioni straordinarie, analizzare e pianificare ponderatamente nuove strategie.

ERREVI CONSULENZE accompagna l'impresa in questo processo di crescita e sviluppo. Ma spesso, le imprese nutrono esigenze tanto articolate e complesse da escludere che la fornitura di un servizio standard possa soddisfarne pienamente i bisogni. Per questo, **ERREVI CONSULENZE offre un insieme variegato di prestazioni consulenziali direttamente calibrate sul cliente.** Fra queste:

- **check-up Basilea 2**, per valutare la situazione finanziaria e strutturale dell'impresa, rispetto ai parametri che vengono fissati dalle banche in relazione all'accordo internazionale di Basilea 2. I risultati consentono di verificare lo *status* rispetto al nuovo sistema dei *rating*, e nel caso di non allineamento, le indicazioni sulla tipologia di interventi da realizzare per essere in linea con i parametri con i quali le banche consentiranno l'accesso al credito e il mantenimento delle linee di credito attualmente esistenti
- **reperimento di fonti finanziarie** la necessità delle quali si fosse manifestata nella precedente analisi, nonché ricerca ed individuazione dello strumento più adeguato alla copertura delle esigenze evidenziate (fido di cassa, anticipo fatture, sconto s.b.f., linee di credito personalizzate ecc.);
- **monitoraggio sistematico della "salute creditizia aziendale"** attuato con tempistiche predeterminate, verificando periodicamente con precisi interventi conoscitivi lo stato dell'azienda.



Le aree di intervento sono le seguenti:

- **Analisi Economico-Finanziaria:** analisi di bilancio per indici e flussi, pianificazione e valutazione degli investimenti, pianificazione finanziaria.
- **Analisi Banche:** analisi dell'indebitamento bancario, analisi delle condizioni e calcolo del tasso effettivo, ristrutturazione e pianificazione dei rapporti di debito con Istituti di Credito in un'ottica di riequilibrio finanziario.
- **Business Planning:** analisi di fattibilità economico-finanziaria di piani di sviluppo locale e di piani di avvio e sviluppo di idee imprenditoriali in Italia e all'estero.



INTERNAZIONALIZZAZIONE



La globalizzazione dei mercati porta oggi l'operatore economico ed imprenditoriale a dover **considerare l'internazionalizzazione dell'azienda non solo un'opportunità, ma anzi, una vera e propria esigenza dettata da condizioni oggettive.** La consulenza internazionale è, prima di tutto, **professionalità, affidabilità, capacità di progettazione, efficacia e rapidità esecutiva.** Il servizio Internazionalizzazione è stato fondato su queste basi.

I consulenti e partners intervengono, ovunque necessario, per trasformare in realtà le idee e gli obiettivi dei Clienti mettendo in campo, sempre, le idee più creative e le più avanzate capacità esecutive. In Europa e nel mondo.

La pianificazione societaria e finanziaria internazionale non sono più "semplice consulenza". Non basta dare consigli al Cliente, prescindendo da tutto il resto. Per ottenere risultati concreti **bisogna saper attivare risorse umane e tecniche in ambito produttivo, finanziario, legale, tributario, nei diversi paesi del mondo.** Con la stessa rapidità con cui agiscono gli imprenditori e gli uomini d'affari. Con il medesimo approccio nella soluzione dei problemi aziendali.



Il servizio è erogato in tre aree d'intervento:

- **Marketing internazionale:** Check-up ed elaborazione del business plan per l'internazionalizzazione; Pianificazione e formulazione di strategie di espansione aziendale nei mercati esteri; Politiche di marketing internazionale; Definizione delle strategie di espansione aziendale e costruzione di piani di azione operativi adeguati alle caratteristiche dei mercati di sbocco e alle capacità esportative e di promozione della propria azienda; Informazioni sulla solvibilità delle imprese nel mondo; Percorsi di competenze organizzative, tecnica.
- **Marketing strategico:** Check-up; Definizione del posizionamento attuale rispetto agli obiettivi che vuole raggiungere; Studio delle strategie di marketing globale per consolidare le posizioni raggiunte; Elaborazione del progetto personalizzato di marketing globale per il raggiungimento delle mete prefissate; Definizione del percorso ed individuazione delle varie tipologie di azioni di marketing per area; Pianificazione economica, gestionale e temporale degli obiettivi.
- **Export service:** Tale servizio consente l'immediata disponibilità di un ufficio commerciale estero in outsourcing. Garantisce competenza, efficienza e professionalità permettendo al cliente di presentarsi sul mercato con le adeguate competenze. Come Export Service opereremo dalla ns. sede come parte integrante della struttura del cliente per promuoverne i prodotti, aumentarne il volume d'affari e consolidarne l'immagine all'estero. A tal fine si attua la seguente metodologia operativa: Check up aziendale di orientamento; Studio e acquisizione informazioni tecniche relative al prodotto; Analisi e ricerca dei clienti potenziali; Promozione divulgazione del prodotto; Verifica soddisfazione cliente.



ENERGIA

Il **cambiamento climatico** è una delle principali sfide della nostra società nel prossimo futuro. Non sarà possibile onorare gli **impegni di Kyoto** per la **riduzione delle emissioni di gas ad effetto serra** senza azioni sia pubbliche sia private in tutti i campi dell'economia. Negli anni passati, i costi sostenuti per l'acquisto dell'energia elettrica usata nella produzione artigianale ed industriale, erano considerati indiscutibili perché legati a tariffe fisse applicate, in regime di monopolio, da un unico fornitore. È sempre mancata, inoltre, una **valutazione del reale fabbisogno energetico** con la conseguenza di avere potenze contrattuali impegnate maggiori di quelle necessarie. Oggi, la gestione dei costi energetici può essere affrontata nel giusto modo, avendo l'opportunità di **ottenere i contratti più vantaggiosi** tra varie possibilità proposte dal mercato e di **gestire i consumi attraverso tecniche di uso razionale dell'energia ed al ricorso di energie alternative**.



Infine, i **nuovi incentivi e detrazioni fiscali** in materia di risparmio ed efficienza energetica offrono oggi una situazione normativa assolutamente vantaggiosa per valutare interventi relativi al fotovoltaico, al solare termico, all'illuminazione, ai motori elettrici e alla riqualificazione energetica degli edifici.

In questo contesto è proposto il servizio di **consulenza tecnica ed energetica** con il proposito di raggiungere i seguenti **obiettivi**: *diminuire il consumo di chilowattora durante il ciclo produttivo; ottenere il miglior contratto di fornitura di energia; avviare processi di produzione energetica più efficienti; promuovere l'utilizzo di fonti energetiche alternative.*



Il **consulente energetico** è colui che, operando nel mondo produttivo dove l'**energia costituisce un bene primario indispensabile**, indica i contratti più vantaggiosi, gestisce i consumi attraverso tecniche di uso razionale dell'energia e promuove il ricorso alle energie alternative, allo scopo di contenere i costi energetici. Il **consulente energetico** individua metodologie, sistemi, soluzioni software e hardware e servizi finalizzati al risparmio sui costi dell'energia.

Individuare gli ambiti di miglioramento e scegliere lo strumento più indicato per contenere i consumi impone un approccio organico. Grazie alle **competenze specialistiche** del nostro servizio Energia, è quindi possibile **curare l'intero processo di studio e definizione di un piano per l'efficienza energetica**, che diventa il sistema di riferimento in base al quale ogni azienda può attuare i necessari interventi di ottimizzazione energetica.



RENTING

Oggi non solo le aziende di ogni settore merceologico, ma anche *professionisti e privati*, per muoversi hanno scelto strategicamente l'*outsourcing*. Tra questi sta ampliandosi sempre più il **Renting**, la forma di **noleggio a lungo termine (Nlt)**, da **12 a 60 mesi (max 150.000km complessivi)**, di autovetture e veicoli commerciali nuovi di fabbrica, che vi mette a disposizione l'auto che volete, sollevandovi da tutti i problemi connessi all'acquisto, alla gestione e alla manutenzione.



I nostri interlocutori, *specialisti del noleggio a lungo termine "multimarca"* e della **gestione flotte aziendali**, sono il partner ideale perché dell'auto offrono solo i vantaggi.

I vantaggi pratici che ne derivano sono:

- **Gestione:** gestione di una flotta aziendale senza l'impiego costante di notevoli **risorse interne dedicate ad acquisto, consegna, manutenzione e rivendita.**
- **Pianificazione spese:** **canone finanziario e servizi in un'unica soluzione.**
- **Riduzione rischi:** **il canone fisso elimina l'incidenza dei costi imprevisti (guasti tecnici, incidenti e minori rimborsi assicurativi in caso di furto, maggior svalutazione delle vetture nel corso degli anni).**
- **Aumento Produttività:** grazie alla presenza di un parco auto sempre efficiente.
- **Minore Esposizione bancaria:** protezione del cash flow da esborsi finanziari non collegati direttamente a processi produttivi.
- **Motivazione dei dipendenti:** con l'*outsourcing* è possibile creare un **parco auto diversificato** in grado di soddisfare le esigenze di diverse tipologie di utilizzatori (*libertà di scelta di marche e modelli, motorizzazioni ed allestimenti*).



Le voci che determinano il canone mensile sono: *durata e percorrenza previste; gli sconti accordati dalle case madri (variano sensibilmente); il valore stimato residuo alla riconsegna del mezzo; optional ed accessori richiesti.*

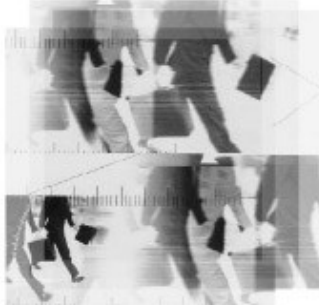
Il nostro servizio garantisce le seguenti **prestazioni:** *manutenzione (tagliandi); assistenza ordinaria e straordinaria presso le concessionarie della Casa Madre ed in oltre 2500 centri convenzionati; immatricolazione e tassa di proprietà; cambio pneumatici; veicolo sostitutivo; recupero/traino/sos in Italia ed all'estero 24h; assicurazione rca; furto/incendio; kasko completa.*

Tra le prerogative proposte che distinguono e caratterizzano il ns. servizio sono: **Nessun costo di apertura pratica; flessibilità della rata (personalizzare la tipologia del noleggio e variare liberamente in corso di contratto durata e percorrenza); nessun vincolo per la copertura del conducente (risarcimento senza rivalsa dipendenti, familiari ed utilizzatori saltuari); richiesta optional aggiuntivi in after-market o ulteriori cambi di pneumatici; possibilità di subentro su operazione di noleggio; Possibilità di versamento di anticipo (fatturato) per ridurre l'incidenza del canone**



COLLABORAZIONI & PARTNERSHIP

Come detto, ERREVI CONSULENZE nasce con lo spirito di innescare **virtuose sinergie tra le esperienze di professionisti** negli anni affermatasi nei reciproci settori di competenza, unendo così professionalità di esperti.



Pertanto l'esperienza di questi anni ha dimostrato come **sia possibile ed anzi auspicabile collaborare**, nel rispetto delle reciproche competenze, con altre strutture di consulenza o studi professionali.

La Finanza Agevolata in particolare ha infatti molti punti di contatto con altre attività di consulenza, quali ad esempio le attività di formazione professionale, di certificazione di qualità, di consulenza riservata agli ordini professionali.

Più in generale le nostre aree di intervento (*agevolazioni, finanziamenti, garanzie, consulenza gestionale creditizia, internazionalizzazione, energia*), consentono di **sviluppare attività in affiancamento di altri professionisti, società o associazioni di categoria, sempre nel rispetto dei rispettivi ruoli e competenze.**

In questi casi, **il nostro intervento presso il cliente/associato avviene sempre come specialisti in collaborazione con il partner/consulente, in una logica di chiarezza, correttezza, rispetto dei rapporti preesistenti.**

Qualora siate interessati ad ipotesi di collaborazione e/o partnership, vogliate cortesemente contattarci al nostro indirizzo e-mail info@erreviconsulenze.com



PARTNERS ISTITUZIONALI



PROFESSIONAL NETWORK



"...Migliaia, milioni di individui lavorano, producono e risparmiano nonostante tutto quello che noi possiamo inventare per molestarli, incepparli, scoraggiarli.

È la vocazione naturale che li spinge; non soltanto la sete di denaro.

Il gusto, l'orgoglio di vedere la propria azienda prosperare, acquistare credito, ispirare fiducia a clientele sempre più vaste, ampliare gli importi, abbellire le sedi, costituiscono una molla di progresso altrettanto potente che il guadagno.

Se così non fosse, non si spiegherebbe come ci siano imprenditori che nella propria azienda prodigano tutte le loro energie e investono tutti i loro capitali per ritrarre spesso utili di gran lunga più modesti di quelli che potrebbero sicuramente e comodamente ottenere con altri impieghi..."

Luigi Einaudi



Contatti



Via Jacopo Durandi, 25 - 13100 Vercelli
Tel.: 0161.213941 Fax: 0161.1701089
www.erreviconsulenze.com
info@erreviconsulenze.com